

- VOUS SOUHAITEZ UN APPUI DANS VOS NÉGOCIATIONS COMMERCIALES, OU BIEN ÊTRE REPRÉSENTÉ SUR UN SALON ?
- VOUS ÊTES INTÉRESSÉ PAR UNE MISSION COLLECTIVE DE PROSPECTION À L'ÉTRANGER ?



MISSION :

Intervention à la demande de l'entreprise à l'étranger.

OBJECTIF :

Être représenté ou appuyé ponctuellement sur les marchés étrangers.

ACTIONS :

- Déplacements spécifiques à l'étranger que ce soit pour une négociation d'un contrat, la présence sur un salon, une mission de prospection ou toute autre demande.

OUTILS DE MESURE :

- Un compte-rendu de mission.

■ *Montant de la prestation à définir selon le contenu, la zone d'intervention et la durée de la mission, sur la base d'un tarif journalier tout compris (frais de visas, de communications, de déplacements et avions, d'hôtels et de restauration inclus).*



MISSION :

Interventions mutualisées pour un partage des moyens, du temps et des coûts inhérents aux déplacements à l'étranger, selon la demande, les cibles et la programmation préalablement établie.

OBJECTIF :

Rencontrer des partenaires commerciaux par le biais de missions collectives et de stands groupés sur des salons internationaux.

ACTIONS :

- Recherche et identification de prospects potentiels
- Organisation d'un programme de rendez-vous sur mesure,

- Organisation logistique de votre séjour ou de votre salon,
- Accompagnement en continu.

OUTILS DE MESURE :

- Rédaction d'un cahier des charges afin de bien définir les objectifs et attentes de l'entreprise,
- Debriefing de mission.

■ *Montant de la prestation pour chaque entreprise proposé en fonction de la destination et de la durée de la mission, et selon le nombre de participants.*