

- VOUS SOUHAITEZ DÉFINIR OU REDÉFINIR VOTRE STRATÉGIE EXPORT ?
- VOUS FAMILIARISER OU VOUS PERFECTIONNER AUX TECHNIQUES DE L'INTERNATIONAL ?
- ÊTRE ACCOMPAGNÉ DANS VOTRE DÉMARCHE À L'EXPORT ?



COACH'eXPorting®

MISSION :

Accompagnement annuel par l'intervention régulière d'une journée en entreprise, au cours de laquelle nous assurons ensemble un tour d'horizon de l'activité export de l'entreprise.

OBJECTIF :

Mettre en place des bases solides de la politique export de l'entreprise selon ses moyens (humains, financiers, industriels), sa stratégie globale, sa culture et son environnement.

ACTIONS :

- Réunions régulières en entreprise
- Élaboration de la stratégie de développement export de l'entreprise à 3 ans (offre, position-

nement, marchés cibles, modes de distribution, marketing/communication, prix à l'export, organisation de l'entreprise, protection du savoir-faire, risques à l'export, réseaux et lobbying, etc...).

OUTILS DE MESURE :

- Un ordre du jour prévisionnel est établi avant chaque séance et un compte rendu est envoyé en mettant en évidence les actions décidées.

■ Forfait pour 9 jours d'intervention en entreprise répartis sur 12 mois : 12.000 € HT, frais de déplacement en France et prestation « **HOTLINE eXPorting** » inclus.

LAUNCH'eXPorting®

MISSION :

Accompagnement annuel soutenu, dans lequel eXPorting est un acteur de terrain de la démarche export.

OBJECTIF :

Concrétiser les projets export de l'entreprise autour d'actions structurantes à l'international.

ACTIONS :

- Réunions régulières en entreprise,
- Élaboration de la stratégie de développement export de l'entreprise à 3 ans,
- Déplacements à l'étranger pour la recherche de partenaires étrangers,
- Pré-sélection, participation à la négociation d'accords commerciaux,

- Définition et suivi de plans d'actions reposant sur un budget.

OUTILS DE MESURE :

- Un compte-rendu hebdomadaire permet de mettre en évidence les actions décidées et réalisées.

■ Forfait pour 15 jours d'intervention en entreprise et en missions d'accompagnement sur les marchés ciblés, répartis sur 12 mois : 19.000 € HT, comprenant les frais de déplacements en France (frais de déplacements à l'étranger à la charge de l'entreprise), et prestation « **HOTLINE eXPorting** ».